

Halbtagesworkshop: Wie Sie erfolgreicher Investitionsgüter verkaufen

- Termin:** Mi. 17.06.15
Uhrzeit: 14:00 bis 17:00 Uhr
Ort: Kreishaus II, Ordeniederung 2, Meppen, Sitzungszimmer 4
Thema: Erfolgreicher Verkauf von Investitionsgütern
Gebühr: 129 € zzgl. MwSt.
Referent: Oliver Schumacher, Lingen
Trainer für Verkaufserfolge
- Anmeldung:** Bis 10.06.15 bei der Emsland GmbH (begrenzte Teilnehmerzahl)
Tel. 05931 44-5018, anmeldung.emslandgmbh@emsland.de



Inhalt:

Der Wettbewerb nimmt zu. Der Verkauf von Maschinen und Anlagen wird für viele Anbieter immer anspruchsvoller. Die entscheidende Frage ist: Was können Sie unternehmen, um leichter Kunden und Aufträge zu gewinnen? Bei diesem Workshop erhalten Sie nicht nur Antworten und Ideen, sondern haben auch die Möglichkeit, sich mit Berufskollegen auszutauschen. Damit dieses gelingt, benötigt er Ideen für eine interessante Erstkontaktgestaltung, das Wissen um den eigenen Angebotsvorteil, das Selbstbewusstsein auch mit Ablehnung umzugehen und ein ausgeklügeltes Angebotsmanagement.

Auszug aus den Themen:

- Wie gelangen Sie leichter an neue Kunden?
- Wie wird Ihre Messebeteiligung zum Erfolg?
- Wie wecken Sie Handlungsbedarf bei Ihren Kunden?
- Welche Tricks wenden Einkäufer an, um Ihren Preis zu drücken?
- Wie können Sie das Buying-Center für sich gewinnen?

In dem Teilnahmebetrag sind 2 Ratgeber des Referenten im Gesamtwert von 33,70 Euro enthalten. Das Buch „Schluss mit halben Sachen im Verkauf – So handeln Top-Verkäufer“ ist besonders interessant für Führungskräfte im Verkauf. „Preise durchsetzen“ gibt Tipps und Ideen, wie Preisverhandlungen besser gelingen.

Zielgruppe:

Der Workshop richtet sich an alle die mit dem Vertrieb der eigenen oder gehandelten Produkte im Unternehmen befasst sind und ausdrücklich auch an Mitarbeiter im Außendienst.

Referent: Oliver Schumacher, Experte für Verkaufserfolge und fünffacher Buchautor, Diplom-Betriebswirt (FH) und Sprechwissenschaftler (M.A.). Vor seiner Selbstständigkeit arbeitete der Mittvierziger überdurchschnittlich erfolgreich im Verkaufsaussendienst für die Markenartikelindustrie. www.oliver-schumacher.de

Anmeldung

Bitte an 05931-44-3648 faxen oder
per E-Mail an emslandgmbh@emsland.de

Anmeldeschluss: 10.06.15

Ansprechpartnerin:

MEMA-Netzwerk der Emsland GmbH, Ingrid Hofschröer
Kreishaus II, Ordeniederung 2, 49716 Meppen
Telefon (05931) 44-5018
Telefax (05931) 44-3648
E-Mail: emslandgmbh@emsland.de
www.mema-netzwerk.de

Ja, ich nehme / wir nehmen verbindlich am **17.06.15** am Halbtagesworkshop

„**Wie Sie erfolgreicher Investitionsgüter verkaufen**“ mit _____ Person(en) teil.

Ich bin an diesem Termin verhindert, möchte aber zu ähnlichen Veranstaltungen eingeladen werden.

Name/n des/der Teilnehmer(s)

Name/n des/der Teilnehmer(s)

Firma

Straße

PLZ/Ort

Telefon

E-Mail

Ich zahle 153,51 (inkl. MWST) pro Person per Rechnung

Rechnungsanschrift: _____

Ich zahle 153,51 € (inkl. MWST) pro Person per SEPA Lastschriftmandat

Ich ermächtige die Emsland GmbH, einmalig eine Zahlung von 153,51 € von meinem Konto mittels Lastschrift einzuziehen. Zugleich weise ich mein Kreditinstitut an, die von der Emsland GmbH auf mein Konto gezogene Lastschrift einzulösen.

IBAN: DE __ | ____ | ____ | ____ | ____ | __

BIC: _____ | ____

Bitte beachten Sie, dass bei Nichtteilnahme ohne rechtzeitige Absage die Gebühr fällig wird.

Datum/Unterschrift